



Sans modifier vos habitudes de gestion, la nouvelle génération i7 de logiciels et services vous apporte le meilleur de l'innovation :

- **Plus d'intelligence métier**, vous prenez des décisions plus efficaces grâce aux enrichissements fonctionnels et à l'accès à vos indicateurs via Excel®,
- **Plus d'intuition**, vous naviguez dans votre solution de façon simple et conviviale,
- **Plus d'interaction**, vous offrez à vos collaborateurs un accès personnalisé aux informations de gestion.

**Vous changez d'ère en douceur !**



i7  
génération

Négoce

# Sage 100

# Gestion Commerciale i7

La solution de gestion dédiée aux entreprises du Négoce

**Sage 100 Gestion Commerciale i7 optimise chaque étape de l'activité de négoce : du devis à la commande client jusqu'à la livraison et la facturation en passant par l'approvisionnement et les stocks. Avec ses 290 tableaux de bord inclus, vous avez les éléments pour assurer le développement de votre activité.**

## Points clés

### Structurez votre activité pour plus d'efficacité

Améliorez et fluidifiez chacune des étapes du cycle des ventes (devis, commandes, livraisons, factures...) grâce aux nombreux assistants et automatismes (calcul des prix de revient, tarifs spécifiques, encours clients...). Vous gagnez du temps et évitez les erreurs sur vos pièces commerciales.

### Optimisez vos stocks et vos livraisons

Simplifiez l'organisation de votre entrepôt et réduisez les délais de traitement avec l'assistant de gestion des emplacements. Traitez plus rapidement vos commandes grâce aux fonctions de picking, aux codes-barres... tout en gérant les priorités de livraison.

### Contrôlez vos coûts de réapprovisionnement

Augmentez votre compétitivité et votre rentabilité en négociant les meilleurs tarifs auprès de vos fournisseurs grâce à une gestion multi-fournisseurs, à l'import de tarifs, au contrôle des réceptions de commandes, à la contremarque...

### Dynamisez votre activité commerciale

Quelques clics suffisent pour gérer les soldes, les augmentations de tarifs, les Pack Promotionnels... Et avec l'option Sage 100 e-business i7, dotez-vous en quelques minutes d'un site internet marchand !

### Analysez et pilotez votre activité commerciale

Analysez votre activité commerciale grâce aux tableaux de bord inclus : palmarès des ventes, portefeuille d'affaires, panier moyen, surstockage, meilleurs clients... De plus, le pilotage vous permet de réaliser des simulations afin d'analyser immédiatement les impacts sur votre chiffre d'affaires.

## Atouts

- Toutes les spécificités du négoce sont prises en compte
- Structuration complète du cycle des ventes et des achats
- Contrôle des coûts de stockage et d'approvisionnement
- Les liens directs avec les outils de bureautiques et de comptabilité
- La réalisation d'un site marchand sans connaissance poussée en informatique
- Édition Pilotée : 290 tableaux de bord métier personnalisables en quelques clics
- Avec la version Etendue i7, un accès permanent à vos informations (depuis un ordinateur connecté, un Smartphone, une tablette tactile...)

## ◆ Fonctionnalités

### Ventes

- Gestion des tarifs (promotions, remises, mise à jour en rafale...)
- Gestion des articles
- Facturation client (devis, lieu de livraison, périodique, écotaxe...)
- Édition de documents de ventes (devis, abonnement, avoir...)
- Assistant création du catalogue articles
- Création illimitée de fiches tiers
- Gestion des codes-barres
- Gestion des représentants et du commissionnement

### Stocks & livraison achats

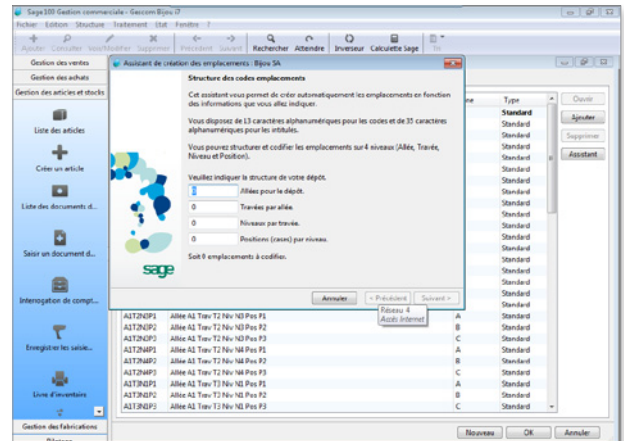
- Gestion de stocks en CMUP
- Gestion des stocks et multi-dépôts
- Picking : préparation et validation des livraisons clients
- Gestion des réceptions marchandises fournisseurs
- Cadencier de livraison
- Gestion des tarifs fournisseurs
- Gestion de la contremarque
- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multi-dépôts et transfert de dépôt à dépôt
- Interrogation du stock prévisionnel

### Pilotage

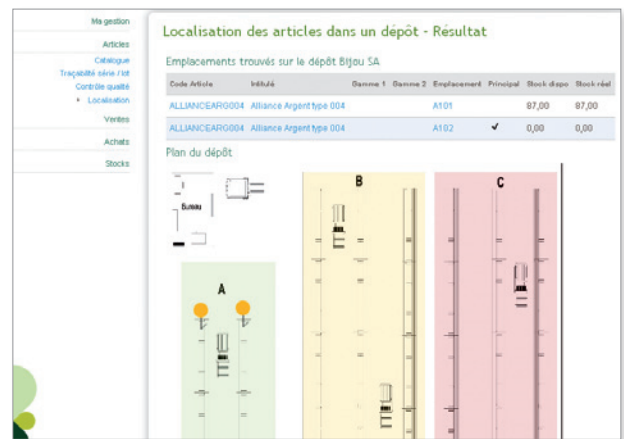
- Guide interactif : accès simplifié par métier (fabrication, achats, stocks) à la bibliothèque d'états (290 états standards)
- Indicateurs d'alerte et d'analyse : CA facturé, comparaison prix d'achat fournisseurs, retard de livraison, carnet de commandes en cours
- Tableau de bord : vision synthétique de l'activité (suivi client, article, stock)
- Vue interactive : suivi du CA, marge par catégorie tarifaire, représentant sur des périodes variables (exercice, cumul ou mois)
- Simulation du chiffre d'affaires projections dynamiques.
- Personnalisation des indicateurs et du guide interactif selon vos favoris

### Gestion globale des clients (options)

- Gestion d'une caisse ou d'un Terminal Point de Vente.
- Actions de prospection et de fidélisation (emailings, newsletters)
- Gestion d'un Service Clients (appels SAV, extranet Clients...)
- Réalisation d'un site internet marchand pour ses clients ou distributeurs



Assistant de création d'emplacements



Localisation des produits dans le stock

- Sage 100 Gestion Commerciale i7 est nativement intégré à Sage 100 Comptabilité i7 pour un traitement automatique de la comptabilité (factures, règlements...). Échange de données avec MS Word®, Excel®.
- Nos solutions sont disponibles en base de données relationnelles et s'intègrent avec n'importe quelle application spécifique métier du marché.

## ◆ Pour plus d'informations

[www.sage.fr/pme](http://www.sage.fr/pme) ou 0825 825 603 (0.15 € TTC/min)

Export : +33 (0)5 56 136 988 (Hors France métropolitaine)